



L'OFFRE GRANDS COMPTES

PAR GROUPE SOCODA

Groupe SOCODA dispose d'une approche et d'outils spécifiques pour les clients Grands Comptes, que ce soit des PME-PMI ou bien des Grands Groupes nationaux.

Groupe SOCODA apporte des services spécifiques aux clients Grands Comptes dans l'EPI.

Les attentes «clients» peuvent être différentes tout au long de la chaîne de valeur : rationaliser les gammes achetées, assister le responsable QHSE dans le choix des produits, préparer des dotations et colisages personnalisés, centraliser les commandes (de la commande à la facturation), renforcer la rentabilité de leurs processus d'approvisionnement, mettre en place le E-procurement, mesurer ses avancées au travers d'un reporting précis, ...

Nous proposons également une solution de distributeurs automatiques d'EPI et de fournitures industrielles, afin de mieux gérer votre consommation, votre stock et votre logistique, et d'optimiser votre productivité.

Notre démarche repose uniquement sur les fabricants se trouvant dans ce catalogue.

C'est pour cela que Groupe SOCODA définit et met en place des **solutions dédiées en fonction de votre secteur d'activité**, s'articulant autour de la proximité et des compétences techniques des «Hommes», et des agences régionales du Réseau SOCODA certifiées Grands Comptes.

Nos clients actuels sont des acteurs du secteur industriel, du bâtiment ou du tertiaire, disposant de plusieurs sites sur le territoire national.

EN RÉSUMÉ, L'OFFRE GLOBALE GROUPE SOCODA S'ARTICULE AUTOUR :

- > Contact unique pour la gestion de votre dossier
- > Un déploiement national avec les Adhérents SOCODA certifiés Grands Comptes autour de «savoir-faire» spécifiques
- > Une « offre produits » personnalisée et des supports dédiés,
- > Un choix de marque de «spécialistes»
- > Commande en EDI, catalogue en ligne, site de commande en ligne, E-procurement et dématérialisations fiscales,
- > KPI's, statistiques maîtrisées, reporting efficace.