

Par notre expérience des métiers de l'eau et de l'énergie, notre savoir-faire et notre outil logistique, nous avons à cœur de contribuer au quotidien à la performance opérationnelle et à la compétitivité de nos clients.

Attentif aux évolutions du marché, nous développons chaque jour par nos acquis professionnels et à votre contact les outils qui vous aideront à réaliser vos objectifs dans les meilleures conditions, et ainsi être plus performants ensemble.

Notre métier c'est le négoce oui mais ... avant tout du service!



Services

- > Près de 10000 références en stock permanent et livrables sous 24/48 h partout en France, même sur chantier.
- > Une logistique performante et répondant à vos exigences.
- > Service d'enlèvement immédiat à la boutique, en faxant votre commande 2 h avant votre passage au 01 41 32 33 54
- > SAV : Un stock de machines électroportatives de prêt de différentes marques, car nous savons qu'un chantier n'attend pas.



Internet

- > Retrouvez tout le catalogue en ligne sur : www.legoueix.com
- > www.legoueix-express.com : demandez nous vos codes et identifiants, et accédez dès aujourd'hui à votre compte, passez et gérez vos commandes par internet.
- > Restez informé en suivant notre Newsletter et retrouvez la ainsi que des informations du secteur, le partage de bonnes pratiques ou de solutions innovantes, sur notre plateforme d'échange Canal Legoueix.



Conseil

- > Des commerciaux terrains et sédentaires dédiés, pour une meilleure écoute, des réponses à toutes vos demandes de renseignements et une relation durable entre vous et nous.
- > Le conseil téléphonique : Rien ne vaut un contact direct avec un professionnel de l'outillage, du supportage ou de la fixation, de la robinetterie.
- > Une équipe aux compétences techniques et capable de vous accompagner dans tous vos projets avec ou sans l'aide de nos partenaires fournisseurs.

«En faisant notre métier, nous essayons de toujours apporter le bon outil et le bon service, au bon endroit et au bon moment. Cependant, nous ne pouvons pas nous contenter de répondre aux besoins de nos clients, nous avons appris à les anticiper pour leur proposer les meilleurs outils, au sens propre comme au figuré, qui leur permettront de gagner la bataille de la compétitivité.»